

魚喜上眉梢。
小朋友手抱飛天鯊。



【香港商報訊】合時德基有限公司是本港老牌塑膠五金廠，第二代接棒後不僅把基業發揚光大，並且不斷創新設計新穎產品，最近一款「飛天鯊魚」甫推出，即攻陷歐美派對市場，一時間成為網絡討論的焦點，及後也成功打進玩具市場，先後躋上玩具反斗城及沃爾瑪（Wal-Mart）貨架，最近更為公司贏得香港工商業獎——消費產品設計獎。《香港貿發局周訊》早前訪問該公司市場總監鍾穎然，分享她創建產品及營銷經驗。

廠商二代 成功轉型

飛天鯊魚攻陷歐美派對市場

商譽日隆

被問及怎會想到開發「飛天鯊魚」？靈感何來？鍾穎然說：「當時有名美國客人準備出版一本以神仙為題的故事書，裏面提到神仙及一衆動物角色，其中一款便是懂得飛天的鯊魚。我們以此故事及背景進行創作，構思能否將劇中人物化作玩具，與產品設計師商討可行性意見後，最終與客人研發出這款飛天鯊魚，試圖將活生生的概念融入科技創作上。客人更為這款產品製作動畫，不到幾天，YouTube點擊率已逾百萬次。」

空中游弋 恍似真鯊

她指出，該產品跟吹氣玩具完全不同，它是活動的氯氣鯊魚。「我們研究出一款平衡裝置，放在魚胸位置，只要通過遙控器控制平衡器前後移動，同時擺動魚尾向前提進，鯊魚便能在空中升降游動，有如真鯊魚在水中游弋。在平衡器加入適當泥膠，可控制其浮動高度，香港地勢及氣壓較低，加入少許即可。唯一局限是在室外使用，容易被風吹走，接收效果亦不及室內強。值得一提是產品設計師William Mark，他自小便顯露其繪畫天才，父親是一名

火箭設計師。」

鍾穎然表示，原先是針對派對市場而設計產品，以美國為例，在派對上遙控鯊魚巡邏，可增添娛樂氣氛。除了鯊魚外，也有小丑魚造型。剛推出的「憤怒鳥」（Angry Birds），外形只有鯊魚的三分之一，重量僅20克，賣點是可「充電」循環使用；原先還想加入動物氣球，供「憤怒鳥」在空中碰撞，但最終因開發成本問題而擱置。

鍾穎然：短片催谷價廉暢銷

她續說，現產品除通過派對用品店渠道銷售外，也先後在反斗城及沃爾瑪上架，由於買家多是合作多年的舊顧客，所以主要依賴對方協助推廣，具體做法包括製作動畫或在零售店現場示範，也有客人把電視短片放在玩具店內播放。現出口市場主要為歐美國家，因有專利註冊保護，故產品生命周期較長。「我們對產品質量頗有信心，因為無論在摩打、遙控、重量計算等，都下過不少研究工夫，深信當中學問不容易被抄襲。再說，產品零售價不超過30美元，以派對即棄市場來說，相當有競爭力。」

被問及開發及銷售過程中有何難忘經歷？下



鍾穎然表示，耐用、高質及創新性，是任何產品長青的最有效方法。

呂志和獲中華英才終身成就獎

【香港商報訊】記者余江強報道：香港嘉華集團主席呂志和於第十三屆中國飯店金馬獎典禮中榮獲中華英才終身成就獎（中國酒店業至尊榮譽大獎），他樂見中國酒店業從無到有，管理制度成功建立，期望業界的後起精英繼續發揚光大，把中國的酒店管理好，好好地跟外國人競爭。

以普通話發表獲獎心聲

呂志和在原國家商貿部副部長張世堯手中接過中華英才終身成就獎後，高興地用普通話發表獲獎心聲。他說，20多年前已在廣州做了點房地產和建築材料的生意，今天看到了廣州市發展得這麼厲害，特別是珠江新城很美麗。他感謝中國飯店給予自己這個最高的終身成就獎，感到很榮幸。

呂志和稱，早在30多年前在內地投資第一間酒店，就是按照外國人管理的模式來做，由於中國酒店業剛起步，管理總是沒有西方人管理得好，那時候自己也要培訓學習管理。但是在近些年來，看到中國的酒店業一步一步地進步，需求更多下，有很蓬勃的發展。他衷心感謝管理酒店的後起精英，一步一步地把酒店的衛生和管理做得非常成功。

呂志和最後說，「我是一個年紀大的人，做



呂志和在原國家商貿部副部長張世堯手中接過中華英才終身成就獎。

獎，吳秋全獲亞洲酒店及餐飲品牌設計大師獎。

入選2012-2013年度中國餐飲百佳獲金馬獎的香港食肆和飲食集團，包括：百樂門飲食集團、鴻星海鮮飲食集團、翠華集團、美心集團、陶源酒家集團、鳳城酒家飲食集團、銀龍飲食集團、太湖海鮮城、豪華飲食集團、海皇粥店（集團）有限公司、魚米家飲食集團、飯博士、格格雲南米線、松記糖水店、坤記竹升麵、澳門九記清湯腩王、瑞華餐廳、男爵、柏檣去骨海南雞飯、八海山（車酒屋）日本料理、海皇園林酒家、妹記海鮮等。

香港榮源茶行有限公司、陝西意生貿易有限公司、香港大三元食品有限公司等，是獲2012-2013年度產業鏈商家類獎的香港公司。

逾50位香港餐飲業人士專程前往廣州出席了第十三屆中國飯店全球論壇、第十三屆中國飯店金馬獎盛典晚會、2013中國飯店品牌展及魅力中國·名流晚宴。赴會前他們並參觀了位於深圳市龍崗區的裕富寶廚具設備（深圳）有限公司，觀看了電熱、燃氣、製冷、淨化、鋼具等五大類系列，數百種不同規格的不銹鋼商用廚具，對一系列產品集安全、節能、環保、美觀等優點於一身，留下深刻印象。



寵物善別服務要有尊嚴

行業之窗 清明時節，除了孝子賢孫上山掃墓祭祖外，還有不少寵物主人會憑弔過世的寵物。所以，每段此時間寵物紀念館的訪客特別多。

社會進步，除了人得到重視，連寵物亦獲關懷備至。生前給予飲食、醫療、娛樂，過世後也會嚴肅處理動物遺體。以往市政局轄下西環層房有「動物焚化」服務，但一直沒有向外宣傳，多由非牟利組織及政府部門使用。但自1999年停辦服務後，所有動物遺體只會視為都市固體廢物處理，由食環署承辦商運往堆填區處置。有見及此，寵物善別服務應運而生，日益普遍，提供一站式的上門接收寵物遺體、消毒潔淨、獨立火化，骨灰處理、送回骨灰。

善別不是善終

不過，寵物善別服務公司的質素參差，近期有些不良經營者被揭發惡行。向寵物主人收了酬金承諾會為動物遺體火化，但結果只是草草了事，棄置在垃圾站。有些更是非法在工廠大廈進行遺體火化。

服務重口碑不能出錯

Peggy指出，善別服務關鍵是質素。尤其是在網絡世界的資訊流通快，只要做錯一件事就可以廣泛流傳。所以，每宗服務都要小心處理，公司最重要是有口碑。經手處理的寵物類別是多樣化，細小如金魚、大型如馬。最普遍的仍是狗和貓，其他如兔子、烏龜、蛇、鸚鵡等。

「寵物善別服務的收費不算貴，最便宜的數百元，適合體積較細的動物如兔、鸚鵡及龜。不過，不做的不是錢的問題，沒有感情也不做。如果養寵物超過十年以上，或多或少會有感情。曾經有人要為一條細小的金魚做獨立火化，技巧很高。」

視為摯親安放紀念館

Peggy補充，每當有客人來到紀念館就會播放抒情音樂，希望緩和他們的情緒。加上無任何宗教儀式，適合不同寵物主人的需要。至於存放寵物骨灰與否？要視乎客人的取向，如果覺得擺放家中感覺舒服就可以，但有些客人可能與長者同住，認為陰陽不能共存一室，可能就要選擇在紀念館存放。

顧客除了年輕一代，還有不少是獨居長者。他們下半生就是與寵物為伴，一旦寵物離世，彷彿失去摯親。港人居住空間狹窄，有些單身人士居於套房，根本不可能養貓狗。他們會選擇養較細小的寵物如金魚、小龜。部分人的性格內向，很少朋友，寵物就成為唯一傾訴對象。

試過有位婆婆養的金錢龜離世後，她非常傷心。由她40多歲的兒子代她來為龜火化。這隻龜已經陪她過了50年，很有靈性。

另外有位養金毛狗的少女，本身住在板間房，由於居住環境擠迫，平日常帶金毛狗落街。當愛犬過世，她幾乎崩潰，目睹寵物火化後，在悼念室哭得好淒涼。原來少女與母親的關係不佳，家人又不支持她。金毛狗骨灰安放在紀念館，她放工後常來探訪。現在，她的情緒已穩定下來。

「有客人會問，應不應帶子女來看寵物火化的過程。我會認為，如果從正面心態分析，此項可以視為生命教育，讓小朋友明白生老病死，要學會懂得珍惜現在，不要動不動話自殺。」

至於處理的寵物善終種類？狗貓各佔一半，其他各色各樣，變色龍、蛇、鸚鵡、倉鼠、刺蝟都有，白兔也很普遍。體積最大的應該是馬，雖然本港養馬的人士大部分只當牠是生財工具，少有視為家庭成員。無論是將遺體送往堆填區或火化，先會往獸醫做解剖，了解死亡原因。一般來說，馬匹做火化與其他無大分別，通常日數要1至2



日，收費按重量計算，估計約3至4萬元。

長者優惠象徵式收費

寵物靈位通常是按年續期，有些客人會簽訂5年或10年的長約。每年的租金介乎1200至4500元，可供擺放1000個寵物靈位。

對於經濟條件較差的長者，如果想為寵物作獨立火化，Peggy會給予象徵式的收費。另外，每個月會舉行一次集體火化，收費介乎400至600元，希望給予客戶多種選擇。集體火化就不可以取回骨灰，會保留待年尾再送到有機農場做肥料。香港商報記者劉楚婷

Peggy指出，善別服務關鍵是質素。